

**Oblastní manažer prodeje**

Hledáme šikovného obchodníka, který chce vyhrávat a být nejlepším ve svém regionu. Jsme DRANA, vedoucí společnost ve svém segmentu gastronomického provozu zejména v sociální sféře (jídelny, stravovací zařízení) a chceme posílit náš team ve vybraných oblastech. DRANA je součástí potravinářské skupiny JCHS. Ve společnosti je nastavená rodinná atmosféra, která má zájem o každého člověka a budeme mít zájem i o tebe, přeci jenom je to, co děláme, hlavně o lidech 😊

**Náplň práce:**

Prodej a možná i distribuce zejména vlastního zboží, do segmentu stravovacích zařízení + něco málo i jinam, to je na tobě. Součástí tvé práce je zabezpečit prodejní servis stávajícím zákazníkům, ale i vyhledávání nových příležitostí. A není to jenom o servisu, je to o přístupu, kdy chceme být partnerem pro naše zákazníky v oblasti inovacích, co slíbíme, splníme, ale i o edukaci, trendech nebo co je nového ve stravování.

**Nabízíme:**

Zajímavý pracovní výdělek, záleží hodně na tobě, jak jsi šikovný. My ti pomůžeme s tvým rozvojem, definováním příležitostí a prioritami ve tvé oblasti, podporou novými IT technologiemi, kvalitním servisem, sdílením zkušeností tvých budoucích kolegů a hlavně skvělou kvalitou vlastních výrobků. Možnost pracovního vztahu je OSVČ i hlavní pracovní poměr, to záleží, jak se dohodneme. Pokud v tomto segmentu již pracuješ a naše portfolio výrobků není konkurence, tak nám to určitě nevadí.

**K tomu ale potřebuješ:**

* Přesvědčivý obchodní um a chuť vítězit
* Přemýšlení jako zákazník
* Zájem učit se nové věci
* Slušnost a spolehlivost
* Ideálně vlastní vůz a skladové prostory (není podmínkou)
* Měl bys znát svůj region
* Časová flexibilita

Pokud se ve výše uvedeném vidíš, tak neváhej a napiš nám něco o sobě na david.malik@drana.cz, my Ti určitě odpovíme. Nebo zavolej na 724 175 560.